

Programmafase 1: keuzetraject sales representative *

Opleidingsonderdelen	Stp
Kwartaal 1: customer	15
consumentengedrag	5
digiskills	3
inleiding professionele communicatie	3
talentontwikkeling: voorbereiden op de werkplek	1
sales communication	3
Kwartaal 2: sales	15
inleiding verkoop	4
ICT: Word	3
commercieel- en handelsgerichte communicatie	3
talentontwikkeling: social skills	2
werkplekleren sales	3
Kwartaal 3: team	14
team skills	3
ICT: excel	3
business communication	3
werkplekleren team	5
Kwartaal 4: logistics	16
supply chain	3
ICT: powerpoint & outlook	3
werkplekleren logistics	7
voortgangstoets 1	3

Programmafase 2: keuzetraject sales representative *

Opleidingsonderdelen	Stp
Kwartaal 5: advanced sales	16
customer excellence	4
customer support & targetting	3
sales training	4
werkplekleren advanced sales	5
Kwartaal 6: finance	14
financial management	4
juridische aspecten van de marketing	3
werkplekleren finance	7
Kwartaal 7: social media	15
social media	5
reporting	3
werkplekleren social media	7
Kwartaal 8: integration	15
praktijkproject	4
werkplekleren integration	10
voortgangstoets 2	1

* onder voorbehoud van wijzigingen